

รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2564
บริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)
วันศุกร์ที่ 2 เมษายน 2564 เวลา 09.30 น.
ณ ห้องแกรนด์ คอนเวนชั่น ฮอลล์บี ชั้น 8 โรงแรมลีการ์เดนส์ พลาซ่า
เลขที่ 29 ถนนประชาธิปไตย อำเภอบางใหญ่ จังหวัดสงขลา

ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2564 ของบริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) มีผู้ถือหุ้นมาประชุมด้วยตนเอง 60 ราย และผู้รับมอบฉันทะมาประชุม 598 ราย รวมผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะเข้าร่วมประชุมทั้งสิ้น 658 ราย นับจำนวนหุ้นรวมกันได้ 2,123,334,501 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.31 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ กล่าวคือ มีผู้ถือหุ้นและผู้รับมอบฉันทะมาประชุมไม่น้อยกว่า 25 ราย หรือไม่น้อยกว่ากึ่งหนึ่งของผู้ถือหุ้นทั้งหมด โดยถือหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสามของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ครบเป็นองค์ประชุมตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 และข้อบังคับของบริษัทฯ แล้ว โดยมี ศ.ดร.วีรกร อ่องสกุล ประธานกรรมการเป็นประธานที่ประชุม

กรรมการที่เข้าร่วมประชุม

- | | |
|----------------------------------|--|
| 1. ศ.ดร. วีรกร อ่องสกุล | ประธานกรรมการ กรรมการอิสระ ประธานกรรมการตรวจสอบ กรรมการสรรหา ประธานกรรมการพิจารณาค่าตอบแทน และ กรรมการบริหารความเสี่ยง |
| 2. นายกิตติชัย สินเจริญกุล | รองประธานกรรมการ กรรมการบริหาร และประธานกรรมการสรรหา |
| 3. ดร.ไววุฒิ สินเจริญกุล | กรรมการ และประธานกรรมการบริหาร
(ไม่สามารถเดินทางมาเข้าร่วมประชุมได้ด้วยตนเอง เนื่องจากข้อจำกัดในการเดินทางเข้าประเทศ ภายใต้สถานการณ์ COVID-19 จึงเข้าร่วมประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ Video Conference จากประเทศสิงคโปร์) |
| 4. นายอนันต์ พุกษานต์ศักดิ์ | กรรมการ และกรรมการบริหาร |
| 5. นางอุณากร พงษ์ชาติดา | กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ |
| 6. พลเอกบัณฑิตย์ บุญยะปาน | กรรมการอิสระ และกรรมการตรวจสอบ |
| 7. ศ.คลินิก นพ.สรณ บุญใบชัยพฤกษ์ | กรรมการอิสระ |
| 8. นายวีรสิทธิ์ สินเจริญกุล | กรรมการ กรรมการบริหาร และประธานกรรมการบริหารความเสี่ยง |
| 9. นายวิทย์นาค สินเจริญกุล | กรรมการ และกรรมการบริหาร |
| 10. นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล | กรรมการ กรรมการบริหาร กรรมการสรรหา กรรมการพิจารณาค่าตอบแทน กรรมการบริหารความเสี่ยง และกรรมการผู้จัดการใหญ่ |
| 11. นางสาวธนวรรณ เสี่ยมศักดิ์ | กรรมการ กรรมการบริหารความเสี่ยง และผู้อำนวยการสายงานบัญชี และการเงิน |

กรรมการที่ไม่ได้เข้าร่วมประชุม

- | | |
|-------------------|-------------------------------------|
| 1. นายเจีย ซี ปิง | กรรมการ และผู้อำนวยการสายงานการตลาด |
|-------------------|-------------------------------------|

ทั้งนี้ มีกรรมการเข้าร่วมประชุมด้วยตนเอง 10 ท่าน จากจำนวนกรรมการรวม 12 ท่าน คิดเป็นสัดส่วน กรรมการที่เข้าร่วมประชุมร้อยละ 83.33 ของจำนวนกรรมการทั้งหมด

ในการประชุมผู้ถือหุ้นครั้งนี้ บริษัทฯ ได้เชิญผู้สอบบัญชี เพื่อให้คำอธิบายหรือตอบข้อซักถามในประเด็น ต่างๆ ต่อผู้ถือหุ้น และที่ปรึกษากฎหมายอิสระ ทำหน้าที่เป็น inspector เพื่อดูแลให้การประชุมผู้ถือหุ้นเป็นไปอย่าง โปร่งใส และถูกต้องตามกฎหมายและข้อบังคับบริษัท รวมถึงการเป็นสักขีพยานในการนับคะแนน โดยมีรายชื่อ ดังต่อไปนี้

ผู้สอบบัญชี

นายศุภชัย ปัญญาวัฒน์

บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ที่ปรึกษากฎหมายอิสระ

นางสาวมณฑาทิพย์ ฐะกิจจำนง

บริษัท กฎหมายสยามนิติธรรม จำกัด

นางพีระวรรณ มาตรงามเมือง เลขานุการบริษัท ทำหน้าที่เป็นเลขานุการในที่ประชุม และ นางอมรลดา พงษ์สุธีรุ่งเรือง ทำหน้าที่เป็นผู้ดำเนินการประชุม

ก่อนเข้าสู่ระเบียบวาระการประชุม ประธานได้มอบหมายให้ผู้ดำเนินการประชุมทำการชี้แจงถึงวิธีปฏิบัติ ในการออกเสียงลงคะแนน การเก็บบัตรลงคะแนน และการนับคะแนนในแต่ละวาระ ให้แก่ผู้ถือหุ้นได้รับทราบ ดังนี้

1. ในการออกเสียงลงคะแนน ให้ถือว่า 1 หุ้น เท่ากับ 1 เสียง
2. ผู้ถือหุ้นที่ประสงค์จะออกเสียง “เห็นด้วย” หรือ “ไม่เห็นด้วย” หรือ “งดออกเสียง” ในแต่ละวาระ โปรด ทำเครื่องหมายกากบาทหรือเครื่องหมายถูก ด้วยปากกา ลงในบัตรลงคะแนนในช่องที่เป็นความเห็นของท่านเพียงช่อง เดียวเท่านั้น มิฉะนั้นจะถือว่าบัตรลงคะแนดังกล่าวเป็นบัตรเสีย โดยผู้ถือหุ้นจะต้องลงลายมือชื่อกำกับในบัตร ลงคะแนดังกล่าวทุกใบด้วย

3. บัตรลงคะแนเสียงใดที่ไม่สามารถแสดงถึงความประสงค์ของผู้ถือหุ้นได้อย่างชัดเจนว่าจะลงคะแน เสียงไปทางใด จะถือว่าเป็น “บัตรเสีย” เช่น การทำเครื่องหมายทั้งในช่อง “เห็นด้วย” และ “ไม่เห็นด้วย” และ/หรือ “งดออกเสียง” หรือทำเครื่องหมายไม่ชัดเจน หรือขีดฆ่าเครื่องหมายใดๆ โดยไม่ลงชื่อกำกับบริเวณที่ขีดฆ่า เป็นต้น

4. สำหรับการลงคะแนเสียงในแต่ละวาระ ประธานจะสอบถามว่ามีท่านใด “ไม่เห็นด้วย” หรือ “งดออก เสียง” ไหมยกมือขึ้น เพื่อให้เจ้าหน้าที่เดินไปเก็บบัตรลงคะแนเพื่อนำมาประมวลผล ส่วนท่านที่ไม่ยกมือจะถือว่า “เห็น ด้วย” ซึ่งเจ้าหน้าที่จะทำการเก็บบัตรลงคะแนที่เห็นด้วยหลังจากเสร็จสิ้นการประชุม

ยกเว้นในวาระที่ 4 พิจารณานุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่พ้นจากตำแหน่งตามวาระประจำปี 2564 เพื่อให้เป็นไปตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดี เจ้าหน้าที่จะทำการเก็บบัตรลงคะแนทุกความคิดเห็น คือ เห็นด้วย ไม่เห็นด้วย และ งดออกเสียง เพื่อนำมาประมวลผลทันที

5. ในการนับคะแน บริษัทฯ จะนำคะแนเสียงที่ “ไม่เห็นด้วย” หรือ “งดออกเสียง” หักออกจากคะแน เสียงทั้งหมด โดยถือว่าคะแนเสียงที่เหลือจากการหักออกดังกล่าวเป็นคะแนเสียงที่เห็นด้วยกับวาระนั้นๆ

6. สำหรับการออกเสียงลงคะแน

ในวาระที่ 1-4 และวาระที่ 6 จะต้องได้รับมติดอนุมัติด้วยคะแนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและ ออกเสียงลงคะแน

ในวาระที่ 5 จะต้องได้รับมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่า 2 ใน 3 ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม

ในวาระที่ 7 จะต้องได้รับมติอนุมัติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่า 3 ใน 4 ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

7. ก่อนการออกเสียงลงคะแนนในแต่ละวาระ ประธานจะสอบถามว่ามีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถามเกี่ยวกับวาระหรือไม่ แต่ด้วยสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัสโคโรนา (COVID-19) ในปัจจุบัน เพื่อป้องกันการแพร่ระบาดของ COVID-19 บริษัทฯ มิได้จัดไมโครโฟนสำหรับการซักถามในห้องประชุม และเพื่อให้การบริหารเวลาการประชุมเป็นไปอย่างกระชับ โดยระหว่างการนำเสนอแต่ละวาระ ผู้ถือหุ้นหรือผู้รับมอบฉันทะสามารถส่งคำถามล่วงหน้าได้ หรือเขียนคำถามลงในบัตรคำถามที่ทางบริษัทฯ ได้จัดเตรียมไว้ให้ พร้อมลงลายมือชื่อกำกับ และส่งให้เจ้าหน้าที่รวบรวมเสนอต่อท่านประธานกรรมการบริษัท เพื่อมอบหมายให้ผู้ที่เกี่ยวข้องในแต่ละวาระพิจารณาตอบคำถามต่อไป

8. กรณีที่ผู้ถือหุ้นได้จัดส่งหนังสือมอบฉันทะแบบ ก หรือ แบบ ข หรือ แบบ ค มายังบริษัทฯ โดยมอบฉันทะให้กรรมการอิสระเข้าร่วมประชุมและออกเสียงลงคะแนน หรือได้กำหนดให้กรรมการอิสระออกเสียงลงคะแนนตามความประสงค์ของผู้ถือหุ้นนั้น บริษัทฯ ได้ทำการลงคะแนนเสียงตามความประสงค์ของผู้ถือหุ้นไว้เป็นการล่วงหน้าแล้ว

ภายหลังจากนั้นได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามข้อสงสัยในการออกเสียงลงคะแนน ซึ่งไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงเริ่มการประชุมตามระเบียบวาระ ดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2563 เมื่อวันที่ 25 ธันวาคม 2563

ประธานเสนอต่อที่ประชุมว่าวาระนี้เป็นการพิจารณารับรองรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2563 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 25 ธันวาคม 2563 โดยมีรายละเอียดปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วย 1 ในหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นแล้ว

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือเสนอขอแก้ไขเพิ่มเติมรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2563 เป็นอย่างอื่น ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมีมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

มติ ที่ประชุมมีมติรับรองรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2563 ซึ่งจัดขึ้นเมื่อวันที่ 25 ธันวาคม 2563 ด้วยคะแนนเสียงเป็นเอกฉันท์ของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

เห็นด้วย	2,123,429,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,429,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

หมายเหตุ: มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มในระหว่างวาระนี้ ส่งผลให้มีผู้ถือหุ้นมาเข้าร่วมประชุมรวมทั้งสิ้น 666 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 2,123,429,101 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.31 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 2 รับทราบผลการดำเนินงานของคณะกรรมการบริษัทในรอบปี 2563 และพิจารณาอนุมัติงบการเงินของบริษัทฯ ประจำปี 2563 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2563

ประธานได้มอบหมายให้ นางอรลักษณ์ นาคินทร์ ผู้จัดการฝ่ายบัญชีและการเงิน เป็นผู้อธิบายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นางอรลักษณ์ นำเสนอต่อที่ประชุมว่าวาระนี้เป็นวาระรับทราบผลการดำเนินงานของคณะกรรมการบริษัท ในรอบปี 2563 และพิจารณาอนุมัติงบการเงินของบริษัทฯ ประจำปี 2563 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2563 พร้อมรายงานของผู้สอบบัญชี ซึ่งได้ผ่านการพิจารณาและสอบทานโดยคณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริษัทแล้ว รายละเอียดปรากฏตามรายงานประจำปี 2563 ในหัวข้อ “งบการเงิน” โดยมีรายงานสรุปดังนี้

รายได้และปริมาณการขาย

บริษัทฯ มีปริมาณการขายสำหรับปี 2563 จำนวน 27,965 ล้านชิ้น เปรียบเทียบกับปี 2562 ที่ 19,892 ล้านชิ้น หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 40.6 โดยปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นหลักๆ มาจากกำลังการผลิตจากโครงการขยายที่โรงงานสาขาหาดใหญ่และโรงงานสาขาตรัง

รายได้จากการขายสำหรับปี 2563 จำนวน 30,405 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปี 2562 ที่ 11,994 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 153.5 ซึ่งเป็นการเพิ่มขึ้นที่สูงกว่าปริมาณยอดขายอันเป็นผลมาจากราคาขายเฉลี่ยที่ปรับตัวสูงขึ้นจากความต้องการสูงในตัวอย่างในตลาดโลกในสถานการณ์ของการระบาดของไวรัส COVID-19

รายได้จากการขายแยกตามผลิตภัณฑ์ แบ่งเป็นรายได้จากการขายถุงมือยางธรรมชาติชนิดมีแป้ง (NRPD) ถุงมือยางธรรมชาติชนิดไม่มีแป้ง (NRPF) และถุงมือยางสังเคราะห์ (NBR) ที่ 10,876 ล้านบาท 7,307 ล้านบาท และ 12,222 ล้านบาท ตามลำดับ หรือแบ่งเป็นรายได้การขายตามผลิตภัณฑ์สัดส่วนร้อยละ 35.8, 24.0 และ 40.2

รายได้จากการขายแยกภูมิภาค โดยมีรายได้หลักมาจากภูมิภาคเอเชีย ยุโรป อเมริกาเหนือ และอเมริกาใต้ ในสัดส่วนร้อยละ 36, 21, 25 และ 10 ตามลำดับ รวมเป็นร้อยละ 92 ในปี 2563

ต้นทุนขาย ในปี 2563 บริษัทฯ มีต้นทุนขาย 13,602 ล้านบาท จากปริมาณการขาย 27,965 ล้านชิ้น ประกอบด้วยต้นทุนวัตถุดิบ ร้อยละ 53 ค่าใช้จ่ายด้านสาธารณูปโภค ร้อยละ 14 ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร ร้อยละ 10 ต้นทุนค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย ร้อยละ 7 ต้นทุนบรรจุภัณฑ์ ร้อยละ 7 และอื่นๆ ร้อยละ 9 ซึ่งเปรียบเทียบกับปี 2562 บริษัทฯ มีต้นทุนขาย 10,555 ล้านบาท จากปริมาณการขาย 19,892 ล้านชิ้น โดยโครงสร้างต้นทุนประกอบด้วย ต้นทุนวัตถุดิบ คือ ต้นทุนน้ำยางและสารเคมี ร้อยละ 49, ค่าใช้จ่ายด้านสาธารณูปโภค ประกอบด้วย ต้นทุนด้านพลังงานและน้ำ ร้อยละ 15 ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร ร้อยละ 11 ต้นทุนค่าเสื่อมราคาและตัดจำหน่าย ร้อยละ 7 ต้นทุนบรรจุภัณฑ์ ร้อยละ 6 และอื่นๆ ร้อยละ 12 ทั้งนี้ โครงสร้างที่เปลี่ยนแปลงไป เกิดจากการที่บริษัทฯ เดินเต็มกำลังการผลิต และสามารถบริหารต้นทุนด้านแรงงานและต้นทุนการผลิตได้เต็มประสิทธิภาพมากขึ้น

สำหรับแนวโน้มราคาวัตถุดิบหลัก คือ น้ำยางธรรมชาติและน้ำยางสังเคราะห์นั้น แนวโน้มของน้ำยางธรรมชาติมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2561 โดยเฉพาะอย่างยิ่งมีความผันผวนอย่างมากในช่วงไตรมาส 4/2563 ซึ่งเป็นปัจจัยสำคัญสำหรับการเพิ่มขึ้นของต้นทุนการผลิตถุงมือยาง ในส่วนของน้ำยางสังเคราะห์ ซึ่งเป็นการผสมระหว่างโพลีเมอร์ของอะครีโลไนไตรล์และบิวตาไดอีน แนวโน้มราคาในปี 2563 มีแนวโน้มต่ำลงในช่วงไตรมาส 1-3 แต่มีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นอย่างรวดเร็วในไตรมาส 4/2563 รวมถึงปัจจัยสำคัญ คือ อุปสงค์ของน้ำยางสังเคราะห์ที่เพิ่มขึ้นมากกว่าอุปทาน ทำให้ต้นทุนของน้ำยางสังเคราะห์ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมากในช่วงไตรมาส 4/2563 อย่างไรก็ตาม ต้นทุนที่เพิ่มขึ้นของน้ำยางทั้ง 2 ชนิด สามารถผลักดันไปยังราคาขายถุงมือได้ทั้งหมด จากการที่ตลาดยังคงต้องการถุงมือยางเพิ่มขึ้น

อัตราแลกเปลี่ยน เป็นปัจจัยสำคัญของบริษัทฯ เนื่องด้วย บริษัทฯผลิตสินค้าเพื่อส่งออกเกินกว่าร้อยละ 90 ทั้งนี้ จะเห็นว่าแนวโน้มค่าเงินบาทต่อเงินดอลลาร์สหรัฐ มีแนวโน้มแข็งค่าขึ้นในปี 2562 ถึง 2563 ซึ่งหากเปรียบเทียบกับอัตราแลกเปลี่ยนของคู่แข่งหลัก คือ มาเลเซีย ซึ่งค่าเงินเฉลี่ยมีแนวโน้มคงที่ถึงอ่อนค่าลงเล็กน้อย ทำให้เรามีข้อเสียเปรียบในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา ซึ่งบริษัทฯ ได้บริหารจัดการความเสี่ยงเพื่อลดผลกระทบดังกล่าวโดยการซื้อขายอัตราแลกเปลี่ยนล่วงหน้ากับธนาคารพาณิชย์

กำไรขั้นต้น ในปี 2563 บริษัท มีกำไรขั้นต้น 16,803 ล้านบาท หรือร้อยละ 55.3 จากยอดขาย เปรียบเทียบกับปี 2562 ที่ 1,439 ล้านบาท หรือร้อยละ 12.0 ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของกำไรขั้นต้นในปี 2563 เนื่องมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขาย ทั้งจากราคาขายที่เพิ่มขึ้นจากความต้องการสูงในตลาด และปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นจากการขยายกำลังการผลิตของบริษัท ถึงแม้ว่าราคาวัตถุดิบจะปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น แต่บริษัท สามารถบริหารต้นทุนการผลิตหลักอื่นได้ลดลง ทั้งค่าพลังงาน ค่าเสื่อมราคา และค่าแรง เมื่อเทียบกับปริมาณการผลิตที่เพิ่มขึ้น

ค่าใช้จ่ายในการจัดจำหน่าย ในปี 2563 มีจำนวน 605 ล้านบาท ประกอบไปด้วยค่าใช้จ่ายในการขนส่งร้อยละ 53 ค่าใช้จ่ายบุคลากร ร้อยละ 25 ค่านายหน้า ร้อยละ 8 และส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 14 ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายด้านการจัดจำหน่ายเพิ่มขึ้น เกิดจากสัดส่วนการขายแบบ CIF Term เพิ่มสูงขึ้นจากปีก่อน ทำให้บริษัท มีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับค่าระวางเรือ (Ocean Freight Cost) ทั้งนี้ ต้นทุนดังกล่าวได้มีการบวกเพิ่มเข้าไปในราคาขายแก่ลูกค้า อีกทั้ง ในปี 2563 มีการขาดแคลนตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งสร้างปัญหาให้กับธุรกิจส่งออกทั่วโลก ทำให้บริษัท มีผลกระทบในการจัดการด้านต้นทุนการขนส่ง การผลักดันให้ลูกค้าปรับเปลี่ยนจากการซื้อขายแบบ FOB Term เป็น CIF Term ก็เป็นแนวทางการแก้ปัญหาอย่างหนึ่ง ซึ่งทำให้บริษัท มีความคล่องตัวในการจัดการกับปัญหาดังกล่าวได้ดีขึ้น ส่วนค่าใช้จ่ายด้านบุคลากรในด้านการตลาดและการขายที่รับโอนมาจากบริษัท ศรีตรังแอมโกลิอันดีสตรี จำกัด (มหาชน) ("STA") อันเป็นผลจากการปรับโครงสร้างกลุ่มบริษัทและการขายให้ชัดเจน

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร ในปี 2563 จำนวน 495 ล้านบาท มีโครงสร้างหลัก คือ ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร ร้อยละ 48 ซึ่งเพิ่มขึ้นสอดคล้องกับผลประกอบการของบริษัท และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ร้อยละ 32 และมีค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เพิ่มขึ้น คือ ค่าใช้จ่ายโดยใช้หุ้นเป็นเกณฑ์จากการออกหุ้น ESOP ให้แก่กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานบริษัท ค่าที่ปรึกษาในการนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และค่าใช้จ่ายในการพัฒนาชุมชนสำหรับพื้นที่จัดตั้งโรงงานใหม่

การระดมเงินและภาษี บริษัท มีดอกเบี้ยจ่ายในปี 2563 ที่ 142 ล้านบาท ซึ่งลดลงจากปี 2562 ซึ่งมีดอกเบี้ยจ่ายที่ 194 ล้านบาท เนื่องด้วยบริษัท มีการจ่ายชำระคืนเงินกู้ก่อนกำหนด อีกทั้ง ในส่วนของอัตราดอกเบี้ยซึ่งบริษัท จ่ายดอกเบี้ยอยู่ที่อัตราร้อยละ 2.13 ซึ่งดอกเบี้ย MLR เฉลี่ยอยู่ที่ร้อยละ 5.43 สำหรับเงินกู้คงเหลือ ณ สิ้นปี 2563 จำนวน 6,300 ล้านบาทนั้น เป็นเงินกู้ระยะยาว 5,525 ล้านบาท และเงินกู้ที่ถึงกำหนดชำระใน 1 ปี 774 ล้านบาท นั้น เป็นเงินกู้ที่อยู่ในโครงการส่งเสริมการใช้จ่ายของการยางแห่งประเทศไทย ("กยท.") ซึ่งบริษัท คาดว่าจะได้รับเงินชดเชยดอกเบี้ยจากการใช้จ่ายเพิ่มขึ้นเป็นรายปีตามเงื่อนไขของโครงการ

ในส่วนของภาษี 1,546 ล้านบาท เกิดจากผลประกอบการของบริษัท ที่มีกำไรในการดำเนินงานกิจการสูงชันมาก แต่มีอัตราภาษีที่แท้จริง (Effective Tax Rate) ร้อยละ 9.7 ซึ่งลดลงจากปีที่แล้วร้อยละ 14.5 เนื่องด้วยบริษัท มีผลการดำเนินการจากกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนในสัดส่วนที่เพิ่มขึ้นจากการเดินการผลิตจากโครงการขยาย

กำไรสุทธิ ในปี 2563 บริษัท มีกำไรสุทธิ 14,401 ล้านบาท หรือร้อยละ 47.4% หากเปรียบเทียบกับปีก่อนบริษัท มีกำไรสุทธิ 614 ล้านบาท หรือร้อยละ 5.1 ซึ่งนอกจากปัจจัยด้านมูลค่าขาย บริษัท มีรายได้อื่นเพิ่มสูงขึ้นทั้งจากรายได้จากการขายเศษซากวัสดุ และรายได้จากเงินชดเชยโครงการสนับสนุนสินเชื่อแก่ผู้ประกอบการจาก กยท. ทั้งนี้ บริษัท มีกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน กำไรขาดทุนอื่นๆ จำนวน 99 ล้านบาท รายได้ทางการเงินหรือรายได้ดอกเบี้ย 39 ล้านบาท จากเงินฝากธนาคาร

งบแสดงฐานะทางการเงิน ณ 31 ธันวาคม 2563 บริษัท มีสินทรัพย์รวมที่ 43,293 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นสินทรัพย์หมุนเวียน 33,138 ล้านบาท หรือร้อยละ 76.5 และสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน 10,155 ล้านบาท หรือร้อยละ 23.5

บริษัท มีเงินสดและเงินฝากธนาคาร 24,189 ล้านบาท ซึ่งเป็นเงินจากการออกและเสนอขายหลักทรัพย์ต่อประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก ("IPO") และกระแสเงินสดจากการดำเนินงาน ลูกหนี้ 4,907 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปีที่ผ่านมาและปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้น สินค้าคงเหลือ 3,034 ล้านบาทจากปริมาณสินค้าคงคลังที่เพิ่มขึ้น และราคา

วัตถุดิบที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมากในสิ้นไตรมาส 4 ในส่วนที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ มูลค่า 9,521 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11% เป็นการเพิ่มขึ้นจากการลงทุนในส่วนของโครงการขยายการผลิตเป็นหลัก

บริษัทฯ มีหนี้สิน 11,596 ล้านบาท และส่วนของผู้ถือหุ้น 31,697 ล้านบาท หรือเป็นสัดส่วนหนี้สินร้อยละ 27 ของสินทรัพย์รวม โดยหนี้สินประกอบด้วยเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น 3,573 ล้านบาท เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี 774 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะยาว 5,525 ล้านบาท

บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นประกอบด้วยหุ้นที่ออกและเรียกชำระแล้ว 1,428.8 ล้านบาท ส่วนเกินมูลค่าหุ้น 14,243 ล้านบาท และกำไรสะสม 15,382.5 ล้านบาท

ในส่วนอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญประกอบด้วย

- อัตราส่วนวัดความสามารถในการทำกำไร จากกำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) มีอัตราทำกำไรที่ร้อยละ 55.3 เพิ่มขึ้นจากการที่ทั้งราคาขายและปริมาณการขายเพิ่มขึ้น ในสัดส่วนที่มากกว่าการเพิ่มขึ้นของต้นทุนขาย
- อัตรากำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงิน ภาษีเงินได้ และค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย (EBITDA Margin) อยู่ที่ร้อยละ 56.4 อัตรากำไรสุทธิ อยู่ที่ร้อยละ 47.4
- อัตราส่วนสภาพคล่อง (Current Ratio) อยู่ที่ 5.7 เท่า ซึ่งโดยหลักมาจากเงินสดและเงินฝากธนาคาร คงเหลือจาก IPO และกระแสเงินสดจากผลประกอบการ
- วงจรเงินสดที่ 34.6 วัน ซึ่งดีขึ้นจากปี 2562 จากอายุลูกหนี้ที่ลดลงและการหมุนของสินค้าที่เร็วขึ้น
- อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น 0.4 เท่า เนื่องด้วยการเพิ่มขึ้นของส่วนของผู้ถือหุ้นจากส่วนเกินทุน และกำไรสะสมจากผลประกอบการที่เพิ่มขึ้น
- การหมุนเวียนของสินทรัพย์ถาวร หรือยอดขายต่อมูลค่าสินทรัพย์ถาวร 3.4 เท่า อันเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นจากรายได้จากการขายทั้งราคาและปริมาณการขายในปี 2563
- อัตราส่วนส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์รวม (Return on Asset) ที่ร้อยละ 51.0
- อัตราส่วนส่วนผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้น (Return on Equity) ที่ร้อยละ 79.8
- อัตรากำไรต่อหุ้นอยู่ที่ 5.9 บาท และอัตราการจ่ายเงินปันผลร้อยละ 54.8

นอกจากผลประกอบการที่ดี บริษัทฯ ได้กำหนดแนวทางการพัฒนาที่ยั่งยืน ครอบคลุมมิติสิ่งแวดล้อม สังคม และบรรษัทภิบาล (ESG) ดังนี้

ด้านสิ่งแวดล้อม บริษัทฯ มุ่งสู่การเป็นอุตสาหกรรมสีเขียว ด้วยการใช้เทคโนโลยีที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม นำระบบการจัดการสิ่งแวดล้อม ISO14001:2015 เข้ามาดำเนินการ และให้ความสำคัญกับการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศที่เกิดจากภาวะโลกร้อน โดยในปี 2563 โรงงานสาขาหาดใหญ่ได้เข้าร่วมโครงการจัดทำคาร์บอนฟุตพริ้นท์องค์กร (CFO) ขององค์การบริหารจัดการก๊าซเรือนกระจก (องค์การมหาชน) หรือ TGO ทำให้บริษัทฯ ทราบปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจกในรูปแบบของก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า เพื่อดำเนินการลดปริมาณการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โดยการกำหนดเป้าหมายด้านสิ่งแวดล้อม เช่น การใช้เชื้อเพลิงชีวมวล (ไม้สับ) การลดใช้พลังงานไฟฟ้า ลดการใช้น้ำ และลดการเกิดของเสีย โดยตั้งเป้าหมายระยะ 5 ปี ซึ่งจากผลการดำเนินงานในปี 2563 บริษัทฯ บรรลุเป้าหมายแล้ว 2 เรื่อง คือ การลดการใช้ไฟฟ้าต่อหน่วยผลิตภัณฑ์ และปริมาณของเสียต่อหน่วยการผลิต

ด้านสังคม บริษัทฯ คำนึงถึงการเคารพสิทธิมนุษยชน การปฏิบัติต่อแรงงานอย่างเป็นธรรมและไม่เลือกปฏิบัติ ทั้งภายในและภายนอกองค์กร โดยนาระบบมาตรฐาน Business Social Compliance Initiative (BSCI) มาประยุกต์ใช้ เพื่อก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดของพนักงาน ลูกค้า ชุมชน และสังคมรอบข้าง การดูแลพนักงานให้มีคุณภาพชีวิตที่ดี มีความก้าวหน้า และปลอดภัยในการทำงาน การไม่ใช้แรงงานเด็ก แรงงานบังคับ นอกจากการจ้างงานคนพิการตามกฎหมาย เรายังส่งเสริมให้มีการพัฒนาศักยภาพและสร้างความสุขให้คนพิการที่จ้างงานอย่างสม่ำเสมอทุกปี

ในด้านลูกค้าเราปฏิบัติตามจรรยาบรรณว่าด้วยความรับผิดชอบต่อลูกค้า และตั้งเป้าหมายผลการประเมินความพึงพอใจไว้ที่ร้อยละ 80 ในปี 2563 คะแนนความพอใจคะแนนความพึงพอใจร้อยละ 85 นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังคำนึงถึงสวัสดิภาพของสัตว์ และการมีส่วนร่วมในการพัฒนาชุมชนและสังคมในด้านต่างๆ เช่น ด้านสุขภาพและอาชีวอนามัยที่ดี ด้านการพัฒนาอาชีพและความเป็นอยู่ ด้านการช่วยเหลือผู้ประสบภัยพิบัติและด้อยโอกาส มาอย่างสม่ำเสมอ

ด้านบรรษัทภิบาล บริษัทฯ ได้ดำเนินการตามกรอบนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดี และบริษัทฯ อยู่ระหว่างศึกษาข้อมูลเพื่อแสดงเจตนาารมณ์เข้าร่วมโครงการแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต (CAC) ซึ่งคาดว่าจะเริ่มดำเนินการภายในปีนี้ ทำให้เกิดความเชื่อมั่นว่าการดำเนินงานใดๆ ของบริษัทฯ เป็นไปด้วยความโปร่งใส สามารถตรวจสอบได้ คำนึงถึงประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย ซึ่งท่านผู้ถือหุ้นสามารถดูข้อมูลเพิ่มเติมได้จากรายงานประจำปีและรายงานความยั่งยืนของบริษัทฯ และสุดท้ายรางวัลต่างๆ ที่บริษัทฯ ได้รับเป็นตัวชี้วัดและความภาคภูมิใจของเราชาวศรีตรังโกลด์ ด้วยปณิธานที่พร้อมจะ “ส่งมอบการปกป้องทุกสัมผัสด้วยความห่วงใย สู่ทุกชีวิตทั่วโลก”

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมีมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

มติ ที่ประชุมรับทราบผลการดำเนินงานของคณะกรรมการในรอบปี 2563 และอนุมัติงบการเงินของบริษัทฯ ประจำปี 2563 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2563 โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอ ด้วยคะแนนเสียงเป็นเอกฉันท์ของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

เห็นด้วย	2,123,500,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,500,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

หมายเหตุ: มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มในระหว่างวาระนี้ ส่งผลให้มีผู้ถือหุ้นมาเข้าร่วมประชุมรวมทั้งสิ้น 667 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 2,123,500,101 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.31 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 3 พิจารณานุมัติจัดสรรกำไรสุทธิเป็นทุนสำรองตามกฎหมายและการจ่ายเงินปันผล ประจำปี 2563

ประธานได้มอบหมายให้ นางอรลักษณ์ นาคินทร์ ผู้จัดการฝ่ายบัญชีและการเงิน เป็นผู้อธิบายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นางอรลักษณ์ นำเสนอต่อที่ประชุมว่าตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัดและข้อบังคับบริษัทกำหนดไว้ว่าบริษัทฯ ต้องจัดสรรกำไรสุทธิประจำปีส่วนหนึ่งไว้เป็นทุนสำรองไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปีหักด้วยยอดเงินขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าทุนสำรองนี้จะมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน

สำหรับปี 2563 บริษัทฯ เห็นสมควรอนุมัติให้จัดสรรกำไรสุทธิเป็นทุนสำรองตามกฎหมายจำนวน 78,708,531 บาท ซึ่งไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปีตามงบการเงินของบริษัทฯ ส่งผลให้ทุนสำรองตามกฎหมายของบริษัทฯ เท่ากับ 143,478,000 บาท คิดเป็นร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีนโยบายการจ่ายเงินปันผลไม่น้อยกว่าร้อยละ 50 ของกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการ หลังจากการหักภาษีเงินได้นิติบุคคลและการจัดสรรทุนสำรองต่างๆ ทุกประเภทตามข้อบังคับของบริษัทฯ และตามกฎหมายแล้ว โดยต้องไม่เกินกำไรสะสมของบริษัทฯ ที่ปรากฏในงบการเงินเฉพาะกิจการ การจ่ายเงินปันผลให้คำนึงถึงปัจจัยต่างๆ เช่น สถานะทางการเงิน ผลการดำเนินงาน กระแสเงินสดของบริษัทฯ ความสามารถในการจ่ายเงินปันผล

ของบริษัทย่อย รวมถึงการคาดการณ์ความจำเป็นของเงินทุนที่จะรองรับการเติบโตของบริษัทฯ ในอนาคต สถานการณ์ภาวะเศรษฐกิจ ผลกระทบจากปัจจัยภายนอกที่คาดว่าจะมีผลกระทบต่อดำเนินงานของบริษัทฯ และข้อพิจารณาอื่นๆ ที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร

ในปี 2563 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิเฉพาะกิจการ จำนวน 13,683,657,219 บาท จึงเห็นสมควรจัดสรรกำไรเป็นเงินปันผล ประจำปี 2563 ในอัตราหุ้นละ 2.625 บาท รวมเป็นเงินปันผลทั้งหมดไม่เกิน 7,501,095,000 บาท โดยบริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลไปแล้วเมื่อวันที่ 9 ธันวาคม 2563 ในอัตรา 1.25 บาทต่อหุ้น (มูลค่าหุ้นที่ตราไว้ 1 บาท หรืออัตราเทียบเท่า 0.625 บาทต่อหุ้น ตามมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ 0.50 บาท) คิดเป็นเงินปันผลจำนวน 1,785,975,000 บาท

ดังนั้น คงเหลือจ่ายเงินปันผลสำหรับงวดนี้จำนวน 2.00 บาทต่อหุ้น คิดเป็นเงินปันผลรวมสำหรับงวดนี้ไม่เกิน 5,715,120,000 บาท โดยจะจ่ายจากกำไรของกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ซึ่งได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลจำนวน 5,000,730,000 บาท หรือ 1.75 บาทต่อหุ้น และกำไรของกิจการในส่วนที่ไม่ได้รับการส่งเสริม BOI และต้องถูกหักภาษีที่ก ฌ ที่จ่ายอีกจำนวน 714,390,000 บาท หรือ 0.25 บาทต่อหุ้น

บริษัทฯ กำหนดวันขึ้นเครื่องหมาย XD ในวันที่ 12 เมษายน 2564 วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 16 เมษายน 2564 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 28 เมษายน 2564

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมีมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

มติ ที่ประชุมมีมติอนุมัติจัดสรรกำไรสุทธิเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย และการจ่ายเงินปันผล ประจำปี 2563 โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอ ด้วยคะแนนเสียงเป็นเอกฉันท์ของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

เห็นด้วย	2,123,510,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,510,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

หมายเหตุ: มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มในระหว่างวาระนี้ ส่งผลให้มีผู้ถือหุ้นมาเข้าร่วมประชุมรวมทั้งสิ้น 668 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 2,123,510,101 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.31 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 4 พิจารณานุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่พ้นจากตำแหน่งตามวาระ ประจำปี 2564

ประธานได้มอบหมายให้ นายกิตติชัย สินเจริญกุล ประธานกรรมการสรรหา เป็นผู้อธิบายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นายกิตติชัย นำเสนอต่อที่ประชุมว่าตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัดและข้อบังคับบริษัท กำหนดให้ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีทุกครั้ง ให้กรรมการออกจากตำแหน่ง 1 ใน 3 เป็นอัตรา ถ้าจำนวนกรรมการที่จะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกในจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วน 1 ใน 3 ซึ่งในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2564 มีกรรมการที่ต้องออกตามวาระจำนวน 4 ท่าน จากทั้งหมด 12 ท่าน ดังนี้

1. ศ.ดร.วีรกร อ่องสกุล กรรมการอิสระ
2. ดร.ไวญวุฒิ สิ้นเจริญกุล กรรมการ
3. คุณธนวรรณ เสงี่ยมศักดิ์ กรรมการ
4. คุณเจีย ซี ปิง กรรมการ

คณะกรรมการสรรหาได้พิจารณาแล้วเห็นว่ากรรมการที่ได้รับการเสนอชื่อให้กลับเข้าดำรงตำแหน่งทั้ง 4 ท่าน เป็นผู้ที่มีคุณสมบัติครบถ้วนตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัดและประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งกรรมการที่ได้รับการเสนอชื่อให้เป็นกรรมการอิสระสามารถให้ความเห็นได้อย่างเป็นอิสระและเป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ ประวัติของผู้ที่ได้รับการเสนอชื่อให้แต่งตั้งเป็นกรรมการของบริษัทแทนกรรมการที่ออกตามวาระ ปรากฏในสิ่งที่ส่งมาด้วย 3 ของหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้น

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัท ซึ่งไม่รวมกรรมการผู้มีส่วนได้เสีย เห็นชอบตามความเห็นของคณะกรรมการสรรหา สมควรเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นแต่งตั้งกรรมการที่พ้นจากตำแหน่งตามกำหนดวาระทั้ง 4 ท่าน กลับเข้าเป็นกรรมการอีกรวาระหนึ่ง

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

มติ ที่ประชุมมีมติแต่งตั้งกรรมการที่พ้นจากตำแหน่งตามวาระ ประจำปี 2564 จำนวน 4 ท่าน โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอกลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการของบริษัทฯ อีกรวาระหนึ่ง ด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

1) ศ.ดร.วีรกร อ่องสกุล

เห็นด้วย	2,121,446,501 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	99.9028
ไม่เห็นด้วย	2,063,600 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0972
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,510,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

2) ดร.ไวญวุฒิ สิ้นเจริญกุล

เห็นด้วย	2,119,500,541 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	99.8055
ไม่เห็นด้วย	4,129,560 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.1945
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,630,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

หมายเหตุ: มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มในระหว่างวาระนี้ ส่งผลให้มีผู้ถือหุ้นมาเข้าร่วมประชุมรวมทั้งสิ้น 669 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 2,123,630,101 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.32 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

3) นางสาวธนวรรณ เสงี่ยมศักดิ์

เห็นด้วย	2,119,527,741 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	99.8068
ไม่เห็นด้วย	4,102,360 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.1932
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,630,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000

งดออกเสียง	0 เสียง		
4) นายเจีย ซี ปิง			
เห็นด้วย	2,119,527,741 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	99.8068
ไม่เห็นด้วย	4,102,360 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.1932
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,630,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

วาระที่ 5 พิจารณานุมัติกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ ประจำปี 2564

ประธานได้มอบหมายให้ นางพีระวรรณ มาตรงามเมือง เลขานุการบริษัท เป็นผู้อธิบายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นางพีระวรรณ นำเสนอต่อที่ประชุมว่าตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัดและข้อบังคับบริษัทกำหนดให้กรรมการของบริษัทฯ มีสิทธิได้รับค่าตอบแทนกรรมการจากบริษัทฯ ในรูปของเงินรางวัล เบี้ยประชุม บำเหน็จ โบนัส หรือผลประโยชน์ตอบแทนในลักษณะอื่นตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะพิจารณาและมีมติ

โดยคณะกรรมการพิจารณาค่าตอบแทนได้พิจารณากำหนดค่าตอบแทนกรรมการให้สอดคล้องกับผลประกอบการของบริษัทฯ หน้าที่ความรับผิดชอบ และผลการปฏิบัติงานของกรรมการแต่ละท่าน ซึ่งค่าตอบแทนดังกล่าวจะอยู่ในระดับที่เหมาะสมเทียบเคียงได้กับอุตสาหกรรมเดียวกัน รวมทั้งเพียงพอที่จะจูงใจและรักษากรรมการที่มีคุณภาพไว้กับบริษัทฯ จึงเห็นสมควรกำหนดนโยบายค่าตอบแทนให้แก่คณะกรรมการบริษัทและคณะกรรมการชุดย่อยของบริษัทฯ ประจำปี 2564 ซึ่งประกอบด้วยค่าตอบแทนรายเดือนและเบี้ยประชุม ซึ่งเป็นไปตามหลักเกณฑ์เดิมที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2563 ดังนี้

ตำแหน่ง	ค่าตอบแทนรายเดือน * (บาทต่อเดือน)	ค่าเบี้ยประชุม ** (บาทต่อครั้ง)
ประธานกรรมการบริษัท	100,000	-
กรรมการ / กรรมการอิสระ	70,000	-
ประธานกรรมการตรวจสอบ	100,000	-
กรรมการตรวจสอบ	80,000	-
ประธานกรรมการบริหาร	100,000	-
กรรมการบริหาร	80,000	-
กรรมการสรรหา	-	2,000
กรรมการพิจารณาค่าตอบแทน	-	2,000
กรรมการบริหารความเสี่ยง	-	2,000

หมายเหตุ: * กรรมการจะได้รับค่าตอบแทนรายเดือนสูงสุดจากตำแหน่งที่ตนดำรงอยู่เพียงตำแหน่งเดียวเท่านั้น

** เฉพาะกรรมการอิสระที่ดำรงตำแหน่งในคณะกรรมการชุดย่อยตามที่ระบุข้างต้น ซึ่งจะจ่ายตามที่ได้เข้าร่วมประชุมตามจริงเท่านั้น

*** นอกเหนือจากการจัดสรรหุ้นตามโครงการ STGT ESOP ให้แก่กรรมการ ซึ่งได้เปิดเผยไว้ในรายงานประจำปี 2563 กรรมการไม่มีผลประโยชน์อื่นใดนอกเหนือจากที่ระบุข้างต้น

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสองในสาม (2/3) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม

มติ	ที่ประชุมมีมติอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2564 โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสองในสาม (2/3) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม ดังนี้			
	เห็นด้วย	2,123,780,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	งดออกเสียง	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	รวม	2,123,780,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000

หมายเหตุ: มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มในระหว่างวาระนี้ ส่งผลให้ผู้ถือหุ้นมาเข้าร่วมประชุมรวมทั้งสิ้น 670 ราย นับจำนวนหุ้นได้ 2,123,780,101 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 74.32 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ

วาระที่ 6 พิจารณานุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าสอบบัญชี ประจำปี 2564

ประธานได้มอบหมายให้ นางสาวธนวรรณ เสี่ยมศักดิ์ ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน เป็นผู้อธิบายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นางสาวธนวรรณ นำเสนอต่อที่ประชุมว่าตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัดและข้อบังคับบริษัท กำหนดให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นพิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าสอบบัญชีประจำปีของบริษัทฯ โดยในการแต่งตั้งผู้สอบบัญชี บริษัทฯ จะแต่งตั้งผู้สอบบัญชีคนเดิมอีกก็ได้

คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาผลการปฏิบัติงานของผู้สอบบัญชีของ บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด ในปีที่ผ่านมา เห็นสมควรให้แต่งตั้งผู้สอบบัญชีจาก บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด ซึ่งมีรายชื่อดังนี้

1. นายศุภชัย ปัญญาวัฒน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3930
2. นายณัฐวุฒิ สันติเพชร ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5730
3. นางสาวกรองแก้ว ลิมปิกิตติกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5874

เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ โดยให้คนใดคนหนึ่งมีอำนาจตรวจสอบ แสดงความเห็นต้องบการเงิน และลงนามในรายงานการสอบบัญชีของบริษัทฯ และในกรณีที่ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตดังกล่าวข้างต้นไม่สามารถปฏิบัติงานได้ ให้บริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด จัดหาผู้สอบบัญชีรับอนุญาตอื่นของบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด แทนได้

ทั้งนี้ ผู้สอบบัญชีทั้ง 3 ท่าน ดังกล่าว มีคุณสมบัติตามที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์กำหนด และมีความรู้ ประสบการณ์ และมีความเชี่ยวชาญในการตรวจสอบบัญชีบริษัทที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย อีกทั้ง มีอัตราค่าสอบบัญชีที่เหมาะสมและมีความน่าเชื่อถือ โดยบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด และผู้สอบบัญชีทั้ง 3 ท่าน ไม่มีความสัมพันธ์และส่วนได้เสียกับบริษัทฯ บริษัทย่อย ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าวแต่อย่างใด จึงมีความเป็นอิสระในการตรวจสอบ

โดยกำหนดค่าสอบบัญชีของบริษัทฯ สำหรับปี 2564 เป็นจำนวน 3,660,000 บาท ไม่รวมค่าบริการอื่นที่เกี่ยวข้อง เช่น ค่าสอบบัญชีสำหรับยื่นขอรับรองการส่งเสริมการลงทุน (BOI) จำนวน 60,000 บาทต่อบัตรส่งเสริมการลงทุน หรือค่าใช้จ่ายอื่นๆ (Out-of-pocket) ซึ่งค่าสอบบัญชีดังกล่าวเพิ่มขึ้นจากปีก่อน เนื่องมาจากบริษัทฯ มีการขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้น และมีการขยายขอบเขตการจัดจำหน่ายลงมืออย่างจากการโอนธุรกิจจัดจำหน่ายลงมืออย่างทั้งหมดมาจาก STA

นอกจากนี้ เห็นสมควรให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นรับทราบสำหรับปี 2564 บริษัทย่อยของบริษัทฯ ได้แก่ Shidong Shanghai Medical Equipment Company Limited (“SDME”) บริษัท ฟรีเมียร์ซีเอสเอ็มเอ็นจีเนียริง จำกัด (“PSE”) และ บริษัท สะเดา พี.เอส.รับเบอร์ จำกัด (“PS”) ได้แต่งตั้งบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด ให้เป็น

สำนักงานสอบบัญชีของบริษัท และ Sri Trang USA, Inc. (“STU”) ได้แต่งตั้ง Cherry Bekaert LLP. เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมีมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน

มติ ที่ประชุมมีมติอนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าสอบบัญชี ประจำปี 2564 โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอ ด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

เห็นด้วย	2,122,025,901 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	99.9174
ไม่เห็นด้วย	1,754,200 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0826
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
รวม	2,123,780,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
งดออกเสียง	0 เสียง		

วาระที่ 7 พิจารณาอนุมัติการออกและเสนอขายหุ้นกู้รวมจำนวนไม่เกิน 8,000 ล้านบาท

ประธานได้มอบหมายให้ นางสาวนวรรณ เสงี่ยมศักดิ์ ในฐานะผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน เป็นผู้บรรยายรายละเอียดในวาระนี้ต่อที่ประชุม

นางสาวนวรรณ นำเสนอต่อที่ประชุมว่าบริษัทฯ มีแผนที่จะออกและเสนอขายหุ้นกู้ของบริษัทฯ รวมจำนวนไม่เกิน 8,000 ล้านบาท เพื่อจะนำไปใช้ในการประกอบธุรกิจทั่วไป และ/หรือชำระคืนเงินกู้ และ/หรือใช้ในการลงทุนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย และ/หรือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย หรือเพื่อวัตถุประสงค์อื่นตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร ณ เวลาที่จะออกและเสนอขายหุ้นกุดังกล่าว

โดยรายละเอียดการออกและเสนอขายหุ้นกู้ มีดังนี้

ผู้ออกหุ้นกู้	บริษัท ศรีตรังโกลฟส์ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”)
วัตถุประสงค์	เพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจทั่วไป และ/หรือ ชำระคืนเงินกู้ และ/หรือ ใช้ในการลงทุนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย และ/หรือใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ และบริษัทย่อย หรือเพื่อวัตถุประสงค์อื่นตามที่คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควร
ชนิด	หุ้นกู้ทุกชนิดและทุกประเภท รวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียงหุ้นกู้ชนิดระบุชื่อผู้ถือ หรือไม่ระบุชื่อผู้ถือ มีหรือไม่มีหลักประกันหรือผู้ค้ำประกัน มีหรือไม่มีผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ ด้อยสิทธิหรือไม่ด้อยสิทธิ ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับความเหมาะสมของภาวะตลาดในขณะออกและเสนอขายหุ้นกู้ในแต่ละคราว และปัจจัยอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง
สกุลเงิน	เงินบาท และ/หรือ เงินสกุลต่างประเทศในจำนวนเทียบเท่า
มูลค่ารวมของหุ้นกู้	ไม่เกิน 8,000 ล้านบาท หรือในสกุลเงินอื่นในจำนวนที่เทียบเท่า หุ้นกู้ที่บริษัทฯ ออกจำหน่ายแล้วแต่ยังไม่ได้รับการไถ่ถอนไม่ว่า ณ ขณะใดขณะหนึ่งจะต้องมีจำนวนไม่เกินวงเงินดังกล่าวข้างต้น ทั้งนี้ วงเงินของหุ้นกู้ที่ไถ่ถอนแล้วและที่บริษัทฯ ได้ทำการซื้อคืน ไม่ว่าจะด้วยกรณีใดๆ จะนำมานับเป็นวงเงินของหุ้นกู้ที่บริษัทฯ สามารถทำการออกและเสนอขายได้ (Revolving Principles Basis)
อัตราดอกเบี้ย	อัตราที่จะกำหนดตามความเหมาะสม ขึ้นอยู่กับภาวะตลาดในขณะที่จะออกและเสนอขายหุ้นกู้ในแต่ละครั้ง

อายุของหุ้นกู้	ขึ้นอยู่กับสภาวะตลาดในขณะที่ออกและเสนอขายหุ้นกู้ในแต่ละครั้ง ทั้งนี้ อยู่ภายใต้ข้อกำหนดของคณะกรรมการกำกับตลาดทุน และ/หรือคณะกรรมการกำกับตลาดหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์
การไถ่ถอนก่อนกำหนด	ผู้ถือหุ้นกู้ และ/หรือบริษัท อาจมีสิทธิหรือไม่มีสิทธิไถ่ถอนหุ้นกู้ก่อนครบกำหนด ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับเงื่อนไขของหุ้นกู้ที่ออกในแต่ละคราว
การเสนอขาย	เสนอขายหุ้นกู้ทั้งหมดในคราวเดียวหรือหลายคราว โดยแบ่งหุ้นกู้ออกเป็นหลายชุดหรือชุดเดียว หรือ ทอยออกหุ้นกู้เป็นหลายคราวก็ได้ โดยอาจเสนอขายให้แก่ผู้ลงทุนทั่วไป (Public Offering) และ/หรือให้แก่ผู้ลงทุนในวงจำกัด และ/หรือผู้ลงทุนประเภทสถาบัน และ/หรือผู้ลงทุนรายใหญ่ และ/หรือผู้ลงทุนที่มีลักษณะเฉพาะ ไม่ว่าจะเสนอขายในประเทศ และ/หรือต่างประเทศ ตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดในประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ/หรือคณะกรรมการกำกับตลาดทุน และ/หรือตามประกาศ กฎกระทรวง กฎระเบียบ และกฎหมายอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ที่มีผลใช้บังคับในขณะที่ออกและเสนอขายหุ้นกุนั้น

ทั้งนี้ ให้คณะกรรมการบริหาร และ/หรือกรรมการผู้จัดการใหญ่ และ/หรือบุคคลที่ได้รับมอบหมายจากบุคคลดังกล่าว เป็นผู้มีอำนาจในการดำเนินการใดๆ อันจำเป็น และเกี่ยวเนื่องกับการออกและเสนอขายหุ้นกู้ โดยเป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่กำหนดไว้ในกฎหมายและประกาศที่เกี่ยวข้อง ซึ่งรวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียงการกำหนดและเปลี่ยนแปลงแก้ไขข้อตกลง รายละเอียด และข้อกำหนดและเงื่อนไขต่างๆ ของหุ้นกู้ (เช่น ชื่อหุ้นกู้ มูลค่าเสนอขายในแต่ละครั้ง ประเภทหุ้นกู้ อายุหุ้นกู้ วันที่ออกหุ้นกู้ วันครบกำหนดไถ่ถอน มูลค่าที่ตราไว้ ราคาเสนอขาย อัตราดอกเบี้ย การชำระคืน เงินต้น การชำระดอกเบี้ย การไถ่ถอน สิทธิในการไถ่ถอนหุ้นกู้ก่อนครบกำหนด วิธีการจัดสรร รายละเอียด การเสนอขาย เป็นต้น) การจัดเตรียม เตรียมการ เข้าทำ เจรจา แก้ไข รับรอง ลงนาม และลงลายมือชื่อ บนสัญญา เอกสาร และหลักฐานต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง (ซึ่งรวมถึงแบบคำขอ แบบแสดงรายการข้อมูล หนังสือชี้ชวน เอกสารสำหรับการเสนอขาย สัญญาแต่งตั้งผู้จัดการจำหน่าย และสัญญาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการออกและเสนอขายหุ้นกู้) ตลอดจนการแต่งตั้งที่ปรึกษาทางการเงิน ผู้จัดการการจัดจำหน่ายหุ้นกู้ สถาบันจัดอันดับ ความน่าเชื่อถือ ผู้ประเมินราคา ที่ปรึกษากฎหมาย นายทะเบียนหุ้นกู้ ตัวแทนชำระเงิน ผู้แทนผู้ถือหุ้นกู้ หรือที่ปรึกษาอื่น หรือบุคคลอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับการออกและเสนอขายหุ้นกู้รวมถึงการจดทะเบียนหุ้นกู้กับสมาคมตลาดตราสารหนี้ไทย หรือตลาดหลักทรัพย์ใดๆ หรือตลาดรองใดๆ และการขออนุญาต ขอผ่อนผัน ขอหนังสือยินยอม ติดต่อกับ ให้ เปิดเผย ตกลง จัดหาให้ และยื่นข้อมูล เอกสารและหลักฐานใดๆ ที่เกี่ยวข้อง ต่อหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ สมาคมตลาดตราสารหนี้ไทย ธนาคารแห่งประเทศไทย ตลอดจนหน่วยงานอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับการออกและเสนอขายหุ้นกู้และการจดทะเบียนหุ้นกู้ ทั้งนี้ ให้มีอำนาจในการแต่งตั้งบุคคลใดๆ เป็นผู้รับมอบอำนาจ ผู้แทน หรือตัวแทนเพื่อดำเนินการดังกล่าวข้างต้นด้วย

เมื่อไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดมีข้อซักถาม ประธานจึงขอให้ที่ประชุมลงมติ โดยมีมติในวาระนี้ต้องได้รับอนุมัติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ (3/4) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

มติ ประชุมมีมติอนุมัติการออกและเสนอขายหุ้นกู้รวมจำนวนไม่เกิน 8,000 ล้านบาท โดยมีรายละเอียดตามที่เสนอ ด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสามในสี่ (3/4) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน ดังนี้

เห็นด้วย	2,123,780,101 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
งดออกเสียง	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000

วาระที่ 8 พิจารณาเรื่องอื่นๆ

ไม่มีผู้ถือหุ้นเสนอเรื่องอื่นใดเพื่อพิจารณา

มีผู้ถือหุ้นส่งคำถามเพื่อสอบถาม ดังนี้

นายปิยะพงษ์ ประสาททอง (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)	สอบถามใน 3 ประเด็น คือ 1. การเริ่มต้นการฉีดวัคซีน COVID-19 ในประเทศไทยหรือประเทศอื่นๆ ทั่วโลกในขณะนี้ ทำให้ความต้องการถุงมือยางจะเพิ่มขึ้นหรือไม่ อย่างไร 2. บริษัทฯ จะขยายโรงงานผลิตถุงมือไปยังภาคต่างๆ ของประเทศไทยนอกเหนือจากภาคใต้ เช่น ภาคอีสาน หรือไม่ 3. การที่บริษัทฯ มีมติให้เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นโดยการแตกพาร์ ทำให้จำนวนหุ้นก่อนการแตกพาร์เพิ่มขึ้นเป็น 2 เท่าใช่หรือไม่
นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)	ตอบข้อซักถามดังนี้ 1. บริษัทฯ เชื่อว่าความต้องการใช้ถุงมือนั้น แม้ว่าจะมีการเริ่มฉีดวัคซีนในหลายประเทศแล้ว ในภาพรวมความต้องการใช้ถุงมือไม่ได้รับผลกระทบ แต่หากจะถามว่าปริมาณการเติบโตด้านตัวเลขเป็นเท่าไรนั้น ก็อาจจะมีข้อมูลจากหลายแหล่งที่ให้ข้อมูลตัวเลขที่แตกต่างกันออกไป ซึ่งบริษัทฯ มองว่าความต้องการใช้ถุงมืออย่างทั้งในด้านการแพทย์และไม่ใช้ทางการแพทย์ เป็นความต้องการที่เกิดขึ้นค่อนข้างเยอะและเติบโตอย่างรวดเร็ว ไม่ได้ลดลงไปจากปี 2563 มากนัก 3. ถูกต้องค่ะ ท่านที่เป็นผู้ถือหุ้นเดิมอยู่แล้วถือหุ้นจำนวน 1 หุ้น เมื่อแตกพาร์จะเปลี่ยนแปลงจำนวนเป็น 2 หุ้น แต่มูลค่าต่อหุ้นจะลดลงไปครึ่งหนึ่งด้วยเช่นกัน
นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล (กรรมการผู้จัดการใหญ่)	ตอบข้อซักถามเพิ่มเติม ดังนี้ 2. สำหรับการขยายกำลังการผลิตถุงมือไปยังภูมิภาคอื่นๆ ของประเทศนั้น พื้นที่ในภาคอีสานถือเป็นหนึ่งในแผนธุรกิจที่บริษัทฯ กำลังพิจารณาความเป็นไปได้ และนอกเหนือจากการขยายกำลังการผลิตภายในประเทศแล้ว บริษัทฯ ยังมีแผนที่จะขยายการลงทุนไปยังต่างประเทศด้วยเช่นกัน ซึ่งทั้งหมดอยู่ระหว่างศึกษาความเป็นไปได้ของการดำเนินการเช่นกัน
นายธีรนนท์ ลือเกียรติกุล (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)	สอบถามใน 5 ประเด็น คือ 4. อัตราการเพิ่มกำลังการผลิตถุงมือของบริษัทฯ ในปีนี้จะเพิ่มขึ้นเป็นอัตราเท่าไรจากกำลังการผลิตเดิม 5. เรื่องที่ขวางคลองสุเอซมีผลกระทบต่อการส่งออกของบริษัทฯ หรือไม่ 6. อัตราการแลกเปลี่ยนซึ่งเงินบาทอ่อนค่าจะมีผลดีกับบริษัทฯ หรือไม่ 7. บริษัทฯ ถุงมือยางรายใหญ่ในประเทศมาเลเซียถูกประเทศสหรัฐอเมริกาสั่งห้ามนำเข้าสินค้า จะมีผลดีกับบริษัทฯ มากน้อยเพียงใด 8. จากข่าวเรื่องวัคซีน COVID-19 ก็ดี เรื่องการเพิ่มอุปทานจากบริษัทอื่นหรือบริษัทที่จัดตั้งใหม่ก็ดี เป็นความกังวลของนักลงทุนเรื่องราคาถุงมือจะลดลงในอนาคต จึงขอเรียนถามว่าถ้าราคาถุงมือลดลงในระดับปกติก่อนที่จะมีโรคระบาด กำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้นของบริษัทฯ จะชดเชยรายได้จากราคาที่ลดลงได้หรือไม่

<p>นางสาวธนาวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>4. ในปีนี้บริษัทฯ จะมีโรงงานเปิดใหม่ขึ้น 3 โรงงาน ซึ่งจะทยอยเปิดดำเนินการในทุกไตรมาส เริ่มตั้งแต่ไตรมาส 2/2564 เป็นต้นไป โดยภาพรวมของกำลังการผลิตในปีนี้จะเพิ่มขึ้นจากปีที่แล้วประมาณร้อยละ 10-15 แต่ในปี 2565 กำลังการผลิตของบริษัทฯ จะเติบโตค่อนข้างเร็ว เพิ่มขึ้นจากการเดินสายการผลิตเต็มกำลังการผลิตของโรงงานใหม่ในปีนี้ และจะมีโครงการใหม่ที่เพิ่มเติมขึ้นมาอีก ทั้งนี้ กำลังการผลิตในปี 2565 จะเติบโตขึ้นจากปี 2564 ประมาณร้อยละ 40 และหากมองในระยะ 3-4 ปีข้างหน้า หรือจนถึงปี 2567 บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายกำลังการผลิตไว้จากเดิมที่ประมาณ 33,000 ล้านชิ้น เพิ่มขึ้นเป็นประมาณ 80,000 ล้านชิ้น ซึ่งเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 150 จากกำลังการผลิต ณ ปัจจุบัน ซึ่งบริษัทฯ มีแหล่งเงินทุนที่เพียงพอในการรองรับแผนการขยายกำลังการผลิตทั้งเงินระดมทุนจาก IPO กระแสเงินสด (Cash Flow) และเรายังมีทางเลือกในการที่จะออกหุ้นกู้ ตามที่ได้ขออนุมัติจากท่านผู้ถือหุ้นไปในวาระก่อนหน้า บริษัทฯ คิดว่าไม่น่าจะมีปัญหาทางการเงินที่จะรองรับการขยายกำลังการผลิต</p> <p>6. ในฐานะผู้ส่งออก มองว่าโดยภาพรวมการที่เงินบาทอ่อนค่าส่งผลดีต่อบริษัทฯ รวมถึงศักยภาพทางการแข่งขันด้วย แต่สิ่งที่กังวลคือความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนอย่างรวดเร็วของค่าเงินบาทมากกว่าที่ถือเป็นความเสี่ยงเป็นปัจจัยภายนอกที่ไม่สามารถควบคุมได้ อย่างไรก็ตาม ค่าเงิน ณ ขณะนี้ถือว่ายังเป็นไปในทิศทางที่เหมาะสม</p> <p>7. การที่บริษัทได้ก็ตามไม่สามารถนำสินค้าเข้าไปขายยังสหรัฐอเมริกาได้ เรียกได้ว่ามีผลกระทบอย่างมากต่อบริษัทนั้น เนื่องจากสหรัฐอเมริกาถือเป็นตลาดที่บริโภคถูงมือที่ใหญ่ที่สุด ทั้งในปริมาณการบริโภคทั้งหมดและปริมาณการบริโภคต่อชิ้นต่อหัวประชากร ที่ผ่านมาในปี 2563 ตั้งแต่มี COVID-19 ก็เรียกได้ว่าตลาดในสหรัฐอเมริกาเป็นตลาดที่จ่ายราคาถูงมือที่สูงที่สุด เพราะฉะนั้นการที่ผู้ประกอบการไม่ว่ารายใดก็ตามมีปัญหาเรื่องการส่งออกถูงมือไปยังสหรัฐอเมริกา ย่อมมีผลกระทบทั้งสิ้น ในภาพรวมระยะสั้นยังเร็วเกินกว่าที่จะประเมินผลกระทบเกิดขึ้นกับบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม ผู้ประกอบการในห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) โดยเฉพาะลูกค้าได้ให้ความสำคัญในเรื่องของ ESG (Environmental, Social และ Governance) เนื่องจากมีผลต่อการดำเนินธุรกิจในระยะยาวมากยิ่งขึ้น ซึ่งมาตรฐานด้าน ESG ของบริษัทฯ ค่อนข้างสูง ไม่ว่าจะเป็นการทำงานเพื่อสิ่งแวดล้อม การผลิตสินค้าที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมให้มากที่สุด การดูแลพนักงาน ไม่ว่าจะเป็นพนักงานส่วนสำนักงาน (White Collar) หรือพนักงานส่วนโรงงาน (Blue Collar) บริษัทฯ ดำเนินการภายใต้มาตรฐานที่สูงที่สุดและเป็นที่ยอมรับจากสถาบันจัดอันดับองค์กร Rating Agency ที่เป็นกลุ่มประเทศในแถบยุโรป ซึ่งบริษัทฯ ได้รับคะแนนสูงสุด จึงขอเรียนให้ผู้ถือหุ้นทราบว่าบริษัทฯ ได้ถือปฏิบัติในเรื่องดังกล่าวมาโดยตลอด ถือว่าเป็นวัฒนธรรมขององค์กร และบริษัทฯ ให้คำมั่นสัญญาว่าจะดูแลทุกเรื่องดังกล่าวต่อไปอีกในอนาคต อันจะส่งผลดีในระยะยาวให้กับบริษัทฯ ในภาพรวมต่อไป</p> <p>8. บริษัทฯ ก็ยังเชื่อมั่นในความต้องการใช้ถูงมือ ซึ่งราคาที่จะปรับลดลงน่าจะมาจากอุปทานเป็นหลัก และความตื่นตระหนกในการซื้อสินค้าในช่วงที่มีโรคระบาด แต่</p>
---	---

	<p>หากถามว่าราคาจะกลับไปในช่วงก่อน COVID-19 หรือไม่ทั้งในแง่ของทั้งราคาและกำไร บริษัทฯ คิดว่าไม่น่าจะไปถึงขนาดนั้น เนื่องจากสถานการณ์ COVID-19 เปลี่ยนแปลงทั่วโลก เปลี่ยนแปลงพฤติกรรมของผู้บริโภค รวมถึงความต้องการจากธุรกิจที่ไม่เคยใช้ถุงมือมาก่อนก็มาใช้และใช้ในปริมาณที่ค่อนข้างเยอะ เป็นสาเหตุที่ว่าทำไมบริษัทฯ ถึงกล้าขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 150 ในอีก 3-4 ปี และด้วยวิสัยทัศน์ของบริษัทฯ หุ่นส่วนทางธุรกิจจากที่ต่างๆ ของโลกที่ติดต่อเข้ามาในช่วง COVID-19 และปัจจัยหลายอย่าง ทำให้ลูกค้าติดต่อเข้ามายังบริษัทฯ จำนวนมาก ทั้งนี้ หลายฝ่ายติดต่อเข้ามาเพื่อที่จะเป็นหุ้นส่วนทางธุรกิจกับบริษัทฯ ทั้งในเรื่องของผลิตถุงมือที่มีคุณภาพ เรื่อง ESG ที่บริษัทฯ ดูแลมาโดยตลอด บริษัทฯ จึงค่อนข้างเชื่อมั่นว่าการที่เรามีฐานธุรกิจที่แข็งแกร่ง นอกจากนี้ ถุงมือชนิดมีแบ่งก็เป็นถุงมือที่จัดจำหน่ายในประเทศที่กำลังเติบโต (Emerging Markets) ต่างๆ ได้ดี และเป็นที่ยอมรับในกลุ่มลูกค้า ปัจจัยดังกล่าวทำให้เชื่อมั่นได้ว่ากำไรในอนาคตไม่น่าจะต่ำไปกว่าช่วงก่อน COVID-19 อย่างไรก็ตาม ยังคงมีหลายปัจจัยที่ไม่สามารถควบคุมได้ เช่น ค่าเงิน การเข้ามาของผู้ประกอบการรายใหม่ที่มีกำลังการผลิตขนาดใหญ่มากจนอาจส่งผลกระทบต่อราคาขายของบริษัทฯ</p>
<p>นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล (กรรมการผู้จัดการใหญ่)</p>	<p>ตอบข้อซักถามเพิ่มเติม ดังนี้</p> <p>5. สำหรับผลกระทบอาจเกิดขึ้นได้ในระยะสั้น โดยส่งผลให้เรือขนส่งที่ออกไปแล้วอาจจะล่าช้าลงประมาณ 2 สัปดาห์ ถึงในอีก 1 เดือนข้างหน้า หรือประมาณช่วงเดือนเมษายน 2564 อาจจะได้รับผลกระทบในเรื่องของการขาดแคลนตู้คอนเทนเนอร์และการเลื่อนการเดินทางเรือขนส่งสินค้า</p>
<p>นางสาวดาวประกาย สิ้นหนบดี (ผู้รับมอบฉันทะ)</p>	<p>สอบถามใน 2 ประเด็น คือ</p> <p>9. ชาวเกี่ยวกับคลองสุเอซมีผลกระทบต่อบริษัทฯ หรือไม่</p> <p>10. การที่ Top glove ถูกแบนจากประเทศสหรัฐอเมริกา ส่งผลดีต่อบริษัทฯ อย่างไร</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>9. ตามที่ได้ชี้แจงไปแล้วในข้อ 5</p> <p>10. ตามที่ได้ชี้แจงไปแล้วในข้อ 7</p>
<p>นายภูริทัต แสพนมนตรีกุล (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามใน 3 ประเด็น คือ</p> <p>11. บริษัทฯ จะเริ่มวางจำหน่ายถุงมืออย่างธรรมชาติโปรตีนต่ำเมื่อไร และบริษัทฯ เป็นเจ้าของลิขสิทธิ์ผลิตภัณฑ์ดังกล่าวหรือไม่ เนื่องจากมีความกังวลว่าคู่แข่งจะสามารถผลิตสินค้าชนิดเดียวกันมาแข่งขันกับบริษัทฯ ได้</p> <p>12. บริษัทฯ มีแผนจะแตกไลน์ธุรกิจหรือเข้าถือหุ้นในบริษัทที่ประกอบกิจการอื่นนอกจากการผลิตถุงมืออย่างไรหรือไม่</p> <p>13. STA ซึ่งเป็นบริษัทแม่เริ่มปลูกกัญชง บริษัทฯ มีแผนจะต่อยอดวัตถุดิบดังกล่าวหรือไม่ เช่น การตั้งโรงงานสกัดหรือผลิตสินค้าปลายน้ำ</p>
<p>นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล (กรรมการผู้จัดการใหญ่)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>11. สำหรับถุงมืออย่างธรรมชาติที่ไม่พบโปรตีนที่ก่อให้เกิดการแพ้ บริษัทฯ มีความประสงค์ที่จะทำให้โปรตีนในน้ำยางไม่ก่อให้เกิดโอกาสที่จะเกิดอาการแพ้ แต่แท้จริงแล้วจะมีเพียงแค่ 4 ประเภทเท่านั้นที่เป็นสารก่อภูมิแพ้ตามธรรมชาติ ซึ่งอยู่ในโครงการวิจัยพัฒนาที่บริษัทฯ กำลังศึกษาอยู่ โดยมีแนวโน้มที่จะสำเร็จเร็วขึ้นทุกที่บริษัทฯ วางแผนและคาดการณ์ว่าจะจำหน่ายได้ในครึ่งหลังของปี 2564 ในส่วนของ</p>

	<p>สิทธิบัตรนั้น ปัจจุบันนี้บริษัท มีแนวทางในการที่จะพัฒนาถุงมือประเภทนี้ด้วยหลายกรรมวิธี จึงยังไม่ได้ไปจดสิทธิบัตร แต่ก็มีแผนที่จะดำเนินการจดสิทธิบัตรหลังจากที่ประสบความสำเร็จในการวิจัยและพัฒนาแล้ว อย่างไรก็ตาม บริษัท มั่นใจว่าจะสามารถยื่นจดสิทธิบัตรได้เพราะว่ากระบวนการที่จะทำให้เป็นถุงมือยางโปรตีนต่ำ หรือ Zero Allergen มีหลายวิธีมาก แต่แนวทางที่บริษัท ใช้อยู่จะแตกต่างจากกระบวนการที่มีในอดีต</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามเพิ่มเติมดังนี้</p> <p>12. ในปัจจุบัน บริษัท ยังให้ความสำคัญกับสิ่งที่บริษัท มีความชำนาญอยู่ นั่นคือ การผลิตถุงมือยางที่มีคุณภาพเพื่อส่งออกไปให้ลูกค้าทั่วโลก แต่ถ้ามีโอกาสทางธุรกิจอื่น ๆ ที่น่าสนใจและสามารถที่จะเพิ่มผลประโยชน์ต่อบริษัท ให้แก่ผู้ถือหุ้นได้ บริษัท ก็ยินดีที่จะเข้าไปทำการสำรวจและศึกษาข้อมูล</p> <p>13. เนื่องจากบริษัท ยังหาความเชื่อมโยงระหว่างกัญชากับถุงมือไม่ได้ จึงให้ธุรกิจกัญชงเป็นธุรกิจต้นน้ำของบริษัทแม่ไปก่อน</p>
<p>นายประดิษฐ์ สุทธิเบญจกุล (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามดังนี้</p> <p>14. ขณะนี้บริษัท มีกำลังการผลิตเต็มร้อยละ 100 หรือยัง และกำลังการผลิต ณ ไตรมาส 1/2564 เป็นจำนวนเท่าไร</p> <p>15. ตามที่มีข่าวว่าได้มีการจองซื้อสินค้าไว้ล่วงหน้า 1.5-2 ปีนั้น ได้มีการกำหนดราคาไว้แล้วหรือไม่</p> <p>16. การซื้อขายหุ้นของบริษัท ในตลาดสิงคโปร์ จะมีการจัดสรรอย่างไร จำนวนเท่าไร</p> <p>17. จากวิกฤตการณ์ที่คลองสุเอซ บริษัท ได้รับผลกระทบในทางบวกหรือลบอย่างไร</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>14. โดยปกติการที่จะดูว่ากำลังการผลิตที่ดำเนินการจริงเป็นอย่างไรนั้น ดูได้จาก อัตราการใช้กำลังการผลิต (Utilization Rate) ที่ผลิตผลิตภัณฑ์ออกมาได้จริง ซึ่งในตอนนี้อัตราที่ดีที่สุดเท่าที่บริษัท เคยทำมาอยู่ที่ประมาณร้อยละ 95 และหากย้อนไปเมื่อ 2 ปีก่อน จะอยู่ที่ประมาณร้อยละ 85-90 ซึ่งถือว่าตอนนี้บริษัท ทำได้อย่างเต็มที่ ด้วยสถานการณ์ที่ถุงมือมีราคาดี ประกอบกับการที่บริษัท มีผลประกอบการที่ดี การที่จะไปให้ถึงร้อยละ 100 ยังคงยาก เนื่องจากในการผลิตจริงจะมีหลายปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อชิ้นผลิต อย่างไรก็ตาม การที่บริษัท สามารถทำได้ในอัตราร้อยละ 95 นั้น จัดว่าบริษัท อยู่ในอันดับต้นๆ ของอุตสาหกรรม ซึ่งผู้ผลิตรายอื่นก็อยู่ที่ประมาณร้อยละ 85-90 ถือว่าเป็นอัตราการใช้กำลังการผลิตที่ค่อนข้างเป็นมาตรฐานของอุตสาหกรรม</p> <p>15. จากความต้องการสินค้าที่เพิ่มเข้ามา จะเห็นได้ว่าสิ่งที่มีการเคลื่อนไหวค่อนข้างเร็วไม่แพ้ราคาขาย คือ ต้นทุน ซึ่งราคาวัตถุดิบ โดยเฉพาะยางสังเคราะห์และยางธรรมชาติมีการเคลื่อนไหวที่เร็วมาก ตามที่ได้มีการนำเสนอในวาระเกี่ยวกับผลประกอบการของบริษัท จะเห็นว่าราคาวัตถุดิบในไตรมาส 1-3/2563 ยังนิ่งอยู่ แต่ในไตรมาส 4/2563 ซึ่งเป็นช่วงที่ราคาถุงมือเติบโตค่อนข้างสูง ราคาวัตถุดิบเองก็ผันตัวไปขาขึ้นเร็วมากและสูงมากเช่นกัน ซึ่งเป็นสิ่งที่คาดเดาไม่ได้ว่าราคาวัตถุดิบจะเคลื่อนไหวไปในทิศทางที่รวดเร็วอย่างนี้อีกหรือไม่ในอนาคต จึงเป็นเหตุผลการคาดการณ์ราคาถุงมือของบริษัท จะไม่กำหนดไปไกลมากเพราะหากบริษัท</p>

	<p>กำหนดราคาขายไปไกลมากจะเหมือนเป็นการปิดกั้นผลประโยชน์ของตัวเองว่า หากราคาวัตถุดิบปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นอีก อันนี้ก็คือกลยุทธ์ที่บริษัทฯ พยายามปรับให้มีความยืดหยุ่น เพื่อสร้างผลตอบแทนให้ได้สูงที่สุดให้กับผู้ถือหุ้น เพราะฉะนั้น การส่งสินค้าในอีก 1.5-2 ปีนั้น บางส่วน (ซึ่งไม่ใช่ส่วนใหญ่) เป็นการส่งสินค้าที่กำหนดราคาเอาไว้แล้ว และจะส่งมอบสินค้าภายในระยะเวลา 6-12 เดือน ซึ่งปริมาณสินค้าส่วนใหญ่เป็นปริมาณที่ได้มีการกำหนดราคาในช่วง 2-3 เดือนก่อนส่งมอบ ซึ่งเพิ่มความยืดหยุ่นให้กับบริษัทฯ ในการที่จะปรับราคาให้สอดคล้องกับราคาวัตถุดิบ</p> <p>16. การเข้าไปจดทะเบียนในตลาดสิงคโปร์ไม่ใช่เป็นการออกหุ้นใหม่ จึงไม่ได้มีการจัดสรรหุ้นให้กับผู้ถือหุ้น ไม่มีผู้จัดจำหน่าย (Underwriter) แต่เป็นการเพิ่มความต้องการซื้อขายของหุ้นของบริษัทฯ เปรียบได้กับการที่บริษัทฯ จะนำหุ้นไปวางไว้บนชั้นวางสินค้าที่ประเทศสิงคโปร์เพิ่มเติมจากเมืองไทย เนื่องจากตลาดสิงคโปร์เป็นตลาดที่มีผู้ถือหุ้นรายย่อยที่มีกำลังซื้อขายและมีสถาบันการเงินใหญ่ๆ รวมถึงมีสภาพคล่องทางการเงิน (Liquidity) ในตลาดค่อนข้างดี และมีบริษัทที่มีหุ้นจดทะเบียนอยู่แล้วหลายบริษัท เพราะฉะนั้น ความคุ้นเคยของนักลงทุนในประเทศไทย สิงคโปร์จึงไม่น้อยไปกว่านักลงทุนไทย ซึ่งผู้ถือหุ้นเดิมในประเทศไทยสามารถที่จะโอนย้ายหุ้นไปซื้อขายที่ตลาดสิงคโปร์ได้ภายใต้เงื่อนไขที่บริษัทฯ จะมีการชี้แจงหลังจากได้รับการอนุมัติจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว</p> <p>17. ตามที่ได้ชี้แจงไปแล้วในข้อ 5</p>
<p>นายธรรมวัฒน์ จุนท์พระเกียรติ (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามใน 2 ประเด็น คือ</p> <p>18. วิธีบริหารความผันผวนค่าเงินและค่าขนส่งทางเรือในปี 2564</p> <p>19. แนวโน้มราคาสินค้าในปี 2564 เมื่อเทียบกับไตรมาส 4/2563</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>18. เรื่องความผันผวนของค่าเงินนี้ บริษัทฯ มีกรอบในการบริหารความเสี่ยงภายใน โดยมีการลงทุนในตราสารอนุพันธ์เพื่อช่วยลดความเสี่ยงของความผันผวนของค่าเงิน (Derivative Hedging) ซึ่งจะเห็นได้จากผลประกอบการของบริษัทฯ และในส่วนของค่าระวางทางเรือ นั้น ในทางปฏิบัติบริษัทฯ และลูกค้าช่วยกันแก้ปัญหา คือ การที่ตู้คอนเทนเนอร์ขาดแคลนหรือสายเรือมีจำกัดจะมีผลกระทบต่อลูกค้าเป็นหลัก แต่ก็ผลกระทบกับบริษัทฯ ด้วยเช่นกัน เนื่องจากบริษัทฯ เองก็ต้องการที่จะมียอดส่งออกจำนวนมาก ซึ่งเมื่อเป็นปัญหาของทั้ง 2 ฝ่าย จึงต้องช่วยกันแก้ปัญหา เช่น หากใครหาสายเรือได้ก่อนก็เป็นผู้นำเรือออก เป็นต้น และในส่วนของค่าธรรมเนียมในการขนส่ง (Freight Fee) ต้องดูว่าอยู่ในระดับที่ลูกค้ารับได้หรือไม่ จะให้การช่วยเหลือกันในลำดับถัดไปได้อย่างไร บริษัทฯ พยายามที่จะอำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าและคู่ค้าที่อยู่กับบริษัทฯ มาอย่างยาวนาน ให้ได้รับผลกระทบน้อยที่สุด</p> <p>19. ในไตรมาส 1/2564 ตามที่บริษัทฯ ได้ชี้แจงกับนักวิเคราะห์ไปพอสมควรนั้น ราคาถูงมือยังเพิ่มขึ้นจากไตรมาส 4/2563 ซึ่งหลังจากไตรมาส 1/2564 เป็นต้นไป คงต้องติดตามสถานการณ์กันต่อไป เนื่องจากมีการฉีดวัคซีน การจำหน่ายถูงมือของคู่ค้าแต่ละรายซึ่งมีสต็อกสินค้าที่ไม่เท่ากัน รวมถึงติดตามในส่วนของราคาขายในไตรมาสที่ 2-4/2564 ซึ่งโดยรวมทั้งปีคาดว่าราคาขายเฉลี่ยของถูงมือในปี 2564 น่าจะดีกว่าปี 2563 ถึงแม้ว่าในไตรมาส 2-4/2564 น่าจะมีการปรับตัวลดลงของ</p>

	<p>ราคาถุงมือเนื่องจากการเพิ่มขึ้นของกำลังการผลิต บริษัทฯ ยังเชื่อมั่นว่าความต้องการถุงมือไม่ได้ลดลงแต่อย่างใด ทั้งนี้ การที่ราคาถุงมือจะปรับลดลง โดยหลักน่าจะเกิดจากการเพิ่มกำลังการผลิตเกือบทุกบริษัท เพราะฉะนั้นจึงไม่สามารถตอบได้ว่าราคาขายเฉลี่ย (ASP) จะเท่ากับที่ดอลลาร์สหรัฐ แต่โดยรวมราคาขายของปีใหม่ของบริษัทฯ จะเป็นไปในทางที่ดีกว่าปีที่ผ่านมา</p>
<p>นายศิริโชค แซ่กี้ (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามดังนี้</p> <p>20. ปัจจุบันบริษัทฯ ถุงมือที่เป็นอันดับ 1 ของโลก คือ Top glove ไม่ทราบว่าเป็นอันดับบริษัท คิดว่าจะขึ้นเป็นอันดับ 1 ได้หรือไม่</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>20. บริษัทฯ พยายามอย่างเต็มที่ โดยดูจากสถานการณ์ตลาดประกอบกันไปด้วย ซึ่งบริษัทฯ ได้ทำสุดความสามารถเท่าที่สถานะตลาดจะเอื้ออำนวยให้บริษัทฯ สามารถรักษาการเติบโตและผลประกอบการที่ดีให้แก่ผู้ถือหุ้นได้ หากถามว่าบริษัทฯ ต้องการเป็นอันดับ 1 หรือไม่นั้น บริษัทฯ มองว่าขึ้นอยู่กับผลประกอบการมากกว่า หากบริษัทฯ สามารถทำผลประกอบการที่ดีให้แก่ผู้ถือหุ้นได้ก็ถือเป็นสิ่งที่ดี</p>
<p>นายชาติ ใจหาญ (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามดังนี้</p> <p>21. จุดเด่นของบริษัทฯ ที่คู่แข่งยากที่จะเข้ามาทำการแข่งขันคืออะไร</p>
<p>นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล (กรรมการผู้จัดการใหญ่)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>21. สำหรับจุดเด่นของบริษัทฯ มีหลายอย่างด้วยกัน เช่น การที่โรงงานของบริษัทฯ ตั้งอยู่ใกล้แหล่งวัตถุดิบ และการที่บริษัทฯ มีบริษัทแม่ที่เป็นผู้ผลิตยางธรรมชาติที่ใหญ่ที่สุดในโลก ทำให้เรามั่นใจว่าอุปทานน้ำยางธรรมชาติจะไม่ขาดแคลน และที่สำคัญ คือ บริษัทฯ สามารถร่วมมือในการวิจัยและพัฒนา กับบริษัทแม่ได้ เช่น การวิจัยผลิตภัณฑ์ใหม่ที่บริษัทฯ จะเปิดตัว ซึ่งเกิดจากการที่มีบริษัทแม่เป็นบริษัทที่ผลิตน้ำยางคุณภาพและสามารถทำวิจัยและพัฒนา ร่วมกับเราได้ อีกทั้ง บริษัทฯ ยังมีบริษัท พรีเมียร์ซิสเต็มเอ็นจีเนียริง จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทลูกที่มีวิศวกรรมที่แข็งแกร่งมาก ทำให้บริษัทฯ สามารถขยายกำลังการผลิตในอีก 4 ปีข้างหน้าได้ในระยะเวลาอันรวดเร็ว ซึ่งเป็นสิ่งที่คู่แข่งไม่สามารถที่จะสู้กับบริษัทฯ ได้ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังเห็นสัดส่วนการส่งออกถุงมือยางธรรมชาติ ร้อยละ 65-70 ไปยังตลาดในประเทศกำลังพัฒนาอีกด้วย ทั้งนี้ หากย้อนไปยังคำถามที่ว่าบริษัทฯ จะขึ้นเป็นอันดับ 1 หรือไม่นั้น ถือว่ายังไกลตัวอยู่ แต่สิ่งที่ได้เห็นได้ก่อน คือ การที่บริษัทฯ จะเป็นผู้ผลิตถุงมือยางธรรมชาติอันดับ 1 ของโลก ซึ่งอาจจะเป้าหมายที่บริษัทฯ จะสามารถทำได้ก่อนที่จะไปเป็นอันดับ 1 ของถุงมือยางธรรมชาติและถุงมือยางสังเคราะห์ในอีกระยะเวลาหนึ่ง</p>
<p>นายสมบูรณ์ ปริญญาประเสริฐ (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามใน 2 ประเด็น คือ</p> <p>22. การที่ผู้บริหารมีแผนการขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นอีกจำนวนมาก ไม่ทราบว่าจะดำเนินถึงสงครามราคา (Price War) ที่จะทำให้ราคาขายตกลง ทำให้ผลกำไร (Margin) ไม่ดีเหมือนปี 2563-2564 หรือไม่</p> <p>23. ส่วนต่างกำไรของอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) ของสินค้าประเภท NRPD, NRPF และ NBR ต่างกันมาอย่างไร และบริษัทฯ มีการขยายกำลังการผลิตเน้นที่สินค้าตัวไหน</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p>

<p>(ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>22. ตามที่ได้เรียนแจ้งไปแล้วว่าบริษัท จะมีการขยายกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นตลอดในอีก 3-4 ปีข้างหน้า จากเดิมประมาณ 33,000 ล้านชิ้น จะกลายเป็นประมาณ 80,000 ล้านชิ้น เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 150 จากกำลังการผลิตในปัจจุบัน และในส่วนของสงครามราคา (Price War) นั้น ราคาถุงมือไนไตรมาส 1/2564 จะเป็นราคาที่สูงมาก ซึ่งประธานกรรมการบริหารได้บอกกับผู้บริหารอยู่เสมอว่าถุงมือไม่ควรจะเป็นสินค้าที่มีราคาแพง เนื่องจากเป็นสินค้าที่ใช้แล้วทิ้ง เมื่อไรก็ตามที่ถุงมือมีราคาแพง ผู้บริโภคก็จะไม่ค่อยอยากใช้แล้วทิ้ง จะใช้แล้วเก็บไปล้าง แล้วก็เกิดการใช้ซ้ำ ซึ่งจะทำให้ความต้องการในตลาดลดลง ดังนั้น ถุงมือจึงควรมีราคาที่ลูกค้าสามารถหาซื้อได้ เพราะฉะนั้น ราคาถุงมือในปัจจุบันยังไม่ใช่ว่าราคาสำหรับระยะกลางและระยะยาว ดังนั้นระยะยาวหากถุงมือมีการปรับลดราคาลง บริษัท เองก็ต้องหาวิธีการต่างๆ เพื่อรักษาผลประโยชน์การ เช่น ลดต้นทุนต่างๆ (Cost Saving) หรือออกผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อจะทำให้กำไรของบริษัท อยู่ในระดับที่ดีได้ในระยะยาว จึงเป็นส่วนที่ผู้บริหารจะต้องดำเนินการต่อไป อย่างไรก็ตาม บริษัท เองก็มีความยืดหยุ่นในการขยายกำลังการผลิตเช่นกัน จากการที่บริษัท มองทิศทางตลาดในตอนนี คาดว่าความต้องการถุงมือยังคงแข็งแรงดี และไม่ใช่ว่าเพียงความต้องการในอุตสาหกรรมทางการแพทย์ แต่ในอุตสาหกรรมที่ไม่ใช่ทางการแพทย์ก็มีอัตราเติบโตสูงมากเช่นกัน เราจึงคิดว่ากำลังการผลิตประมาณ 80,000 ล้านชิ้น เป็นสิ่งที่บริษัท มั่นใจว่าจะส่งมอบให้กับลูกค้าได้ใน 3-4 ปีข้างหน้า</p> <p>23. เอาเป็นว่าในส่วนของกำไรนั้น หากถ้าไม่ใช่สถานการณ์ที่ราคาถุงมือเพิ่มขึ้นสูงสุด ดังเช่นในไตรมาส 4/2563 หรือไตรมาส 1/2564 อัตราการกำไรของแต่ละผลิตภัณฑ์ ไม่ได้แตกต่างกันเยอะ ไม่ว่าจะเป็น NRPD, NRPF และ NBR อาจจะแตกต่างกันในตัวหลักเดียว ในสถานการณ์ปัจจุบันจะเห็นได้ว่ากำไรในส่วนของ NBR จะสูงที่สุด เนื่องจากราคาถุงมือ NBR ที่ปรับขึ้นไปมากที่สุดไนไตรมาสทุกประเภท ซึ่งเมื่อถึงเวลาที่ราคาลงนั้น อาจจะยังตอบไม่ได้ชัดเจนว่าราคาจะลดลงได้ในไตรมาสไหน ถุงมือ NBR ก็ควรจะเป็นถุงมือที่ได้รับผลกระทบจากการลดลงของราคามากที่สุดเช่นกัน ซึ่งบริษัท เองต้องตระหนักอยู่เสมอว่าราคามันขึ้นแรงได้ ก็ต้องลงแรงได้เช่นกัน สำหรับไตรมาส 4/2563 ที่บริษัทมีกำไรสุทธิ (Net Margin) ที่ร้อยละ 64 นั้น กำไรของเกือบทุกผลิตภัณฑ์มีตัวเลขอยู่ประมาณใกล้เคียงกัน อาจจะต่างกันที่ประมาณร้อยละ 3-5 ในภาพรวม ไม่ว่าจะบริษัท จะเน้นผลิตภัณฑ์ประเภทไหน ก็ไม่ได้มีผลกระทบต่อการแข่งขันของบริษัท มากนัก</p>
<p>นางจิตต์สุภางค์ พิชัยสุทธการ (ผู้รับมอบฉันทะ)</p>	<p>สอบถามดังนี้ 24. บริษัท จะจ่ายเงินปันผลในทุกไตรมาส จริงหรือไม่</p>
<p>นางสาวธนวรรณ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้ 24. จริงค่ะ สำหรับปีนี้บริษัท จ่ายเงินปันผลในทุกไตรมาส หลังจากที่ท่านได้รับเงินปันผลในเดือนเมษายนนี้แล้วก็ยังจะได้รับเงินปันผลอีกในเดือนมิถุนายน กันยายน และธันวาคมของปีนี้ สำหรับปีถัดไปนั้น จะต้องขึ้นอยู่กับผลประกอบการของบริษัท อย่างไรก็ตาม นโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัท คือ จ่ายเงินปันผลขั้นต่ำร้อยละ 50 ของกำไรสุทธิจากงบการเงินเฉพาะกิจการ</p>
<p>นายพรหมพิริยะ บุญธรรมาภรณ์ (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามดังนี้ 25. บริษัท จะเริ่มซื้อขายหุ้นในตลาดสิงคโปร์เมื่อไร</p>

<p>นางสาวธนาภรณ์ เสี่ยงมศักดิ์ (ผู้อำนวยการสายงานบัญชีและการเงิน)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>25. คาดว่าน่าจะประมาณกลางเดือนพฤษภาคม 2564 ซึ่งก่อนหน้านั้นบริษัทฯ เคยแจ้งว่าจะเริ่มซื้อขายได้ประมาณปลายเดือนเมษายน 2564 แต่ด้วยสถานการณ์ COVID-19 ซึ่งทางเจ้าหน้าที่ดูแลในงานดังกล่าวต้องทำงานที่บ้านเช่นเดียวกัน อาจจะทำให้การติดต่อประสานงานเป็นไปอย่างล่าช้ากว่าปกติ ทำให้การอนุมัติจึงต้องใช้เวลาเพิ่มขึ้นเช่นกัน จึงคาดว่าน่าจะเริ่มซื้อขายได้ประมาณกลางเดือนพฤษภาคม 2564</p>
<p>นายธีรพล เปรมประภา (ผู้ถือหุ้นมาด้วยตนเอง)</p>	<p>สอบถามดังนี้</p> <p>26. นอกจากการผลิตถุงมือยางแล้ว มีผลิตภัณฑ์อื่นใดที่จะบ่งบอกถึงการเจริญเติบโตของบริษัท บ้าง</p>
<p>นางสาวจริญญา จิโรจน์กุล (กรรมการผู้จัดการใหญ่)</p>	<p>ตอบข้อซักถามดังนี้</p> <p>26. ปัจจุบันตามที่ได้เรียนให้ทราบไว้บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการผลิตถุงมือยางทางการแพทย์ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มีโครงการที่อยู่ระหว่างกำลังศึกษาซึ่งคือแผ่นยางอนามัยทางทันตกรรม (Dental Dam) ซึ่งได้รับแจ้งมาจากกระทรวงสาธารณสุข และคณะทันตแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ (มอ.) ว่ามีความต้องการผลิตภัณฑ์ตัวนี้มากขึ้น ซึ่งตอนนี้อยู่ระหว่างกำลังศึกษาความเป็นไปได้ หากประสบความสำเร็จก็จะเริ่มใช้ในประเทศไทยก่อน</p>

ดร.ไววุฒิ สินเจริญกุล ประธานกรรมการบริหาร กล่าวเพิ่มเติมว่าอุปสงค์และอุปทานของถุงมือนั้นยังคงไม่แน่นอน แต่หากดูจากข้อมูลที่ได้รับจากสถาบันต่างๆ เช่น Malaysian Rubber Glove Manufacturers Association (MARGMA) จะเห็นว่าอุปสงค์ของถุงมือนั้นอยู่ที่ประมาณ 450,000 ล้านชิ้นต่อปี ซึ่งบริษัทฯ มีกำลังการผลิตขณะนี้ประมาณ 33,000 ล้านชิ้นต่อปีเท่านั้น และหากบริษัทฯ สามารถขยายกำลังการผลิตไปได้ประมาณ 80,000 ล้านชิ้นต่อปี จะอยู่ในอัตราร้อยละ 15 ของอุปสงค์ทั้งหมดเท่านั้น และหากมองถึงอุปสงค์ก่อนช่วง COVID-19 จะอยู่ที่ประมาณ 370,000 ล้านชิ้นต่อปี หากปริมาณขายลดลงก็น่าจะลดลงประมาณไม่เกินร้อยละ 20 อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มองว่าการขยายกำลังการผลิตไม่ได้เพื่อเข้ามาแข่งขันในตลาด แต่เป็นโอกาสที่จะเข้ามาขยายธุรกิจ โดยได้วางกลยุทธ์ที่จะขยายธุรกิจไปทั่วโลก และหากเปรียบเทียบกับกาส่งออกวัคซีน COVID-19 ไปยังประเทศต่างๆ ยังมีจำนวนน้อยกว่าประเทศที่มีความต้องการใช้ถุงมือ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีข้อได้เปรียบเนื่องจากมีบริษัทแม่ที่ดำเนินธุรกิจครอบคลุมห่วงโซ่อุปทานที่เกี่ยวข้องกับยางธรรมชาติและเป็นผู้ผลิตน้ำยางชั้นรายใหญ่ที่สุดของโลก มีโรงงานที่มีเทคโนโลยีที่ได้รับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง มีแรงงานจากประเทศเพื่อนบ้าน และอยู่ใกล้แหล่งวัตถุดิบและพลังงาน เช่น สามารถนำไม้ยางพาราที่ถูกโค่นทิ้งมาเผาไหม้เป็นพลังงาน มีแหล่งน้ำอุดมสมบูรณ์ ซึ่งถือเป็นจุดแข็งของบริษัทฯ ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์ถุงมือถือเป็นสินค้าที่สร้างรายได้และผลตอบแทนระยะยาวให้กับบริษัทฯ ได้ บริษัทฯ จึงยังคงเดินไปข้างหน้าที่จะขยายกำลังการผลิตในทุกไตรมาสและแสวงหาความเป็นไปได้ในการขยายธุรกิจไปยังประเทศใหม่ๆ ที่มีศักยภาพ เพื่อนำผลกำไรที่ได้จากการดำเนินธุรกิจมาจ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นให้ได้สูงสุด

ไม่มีผู้ถือหุ้นสอบถามเพิ่มเติม ประธานฯ จึงกล่าวขอบคุณผู้เข้าร่วมประชุมและประกาศปิดประชุม

ปิดประชุมเวลา 11.30 น.

-ลายมือชื่อ-

(ศ.ดร.วีรกร อ่องสกุล)

ประธานกรรมการบริษัท

ประธานที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2564